

「クリーニング」と言って近づき点検、
不安をあおって新品を売りつける

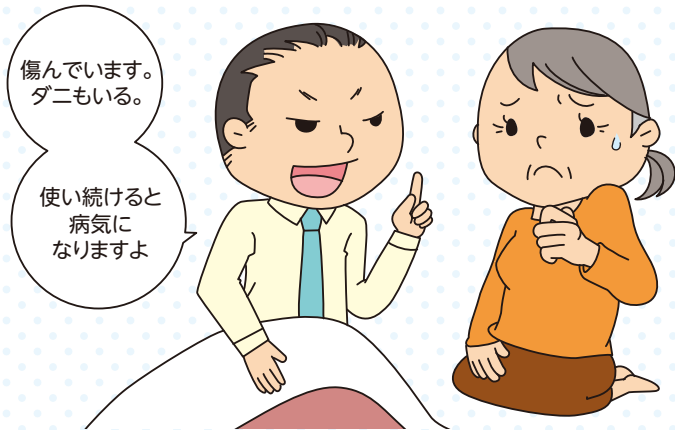
ふとん販売

その他の商品・サービス

ふとん類(マット、カバー)、浄水器など

こんな手口に注意!

- 「格安でクリーニング」「無料で点検」などと言って訪問し、点検後に「傷んでいる」「カビが生えている」「ダニがいる」「使い続けると病気になる」などと不安をあおって高額なふとんの購入契約を勧めます。
- 一度契約すると、次から次へと契約を迫る悪質な事例もあります。



助言

- 突然「点検する」などと訪問されても、安易に家の中にいれてはいけません。長時間にわたり居座られることがあります。
- 契約を急がせる業者は要注意です。その場で契約してはいけません。
- いらないものは、きっぱり断りましょう。

次から次へと商品売りつける

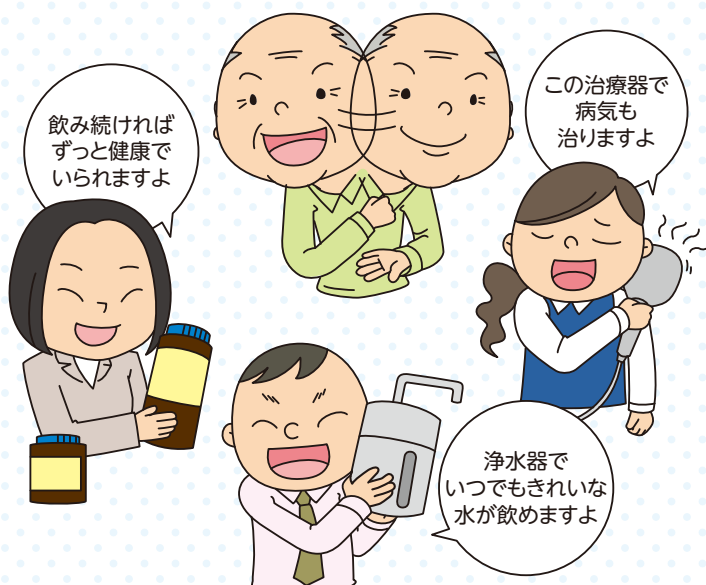
次々販売

主な商品・サービス

健康食品、ふとん類、家庭用電気治療器、浄水器、
アクセサリ、和服、未公開株・社債など

健康食品のケース こんな手口に注意!

- 健康不安につけこみ、「病気にならない」などと言って健康食品などを高額で契約させます。一度、契約すると、ふとん類や家庭用電気治療器など健康に関連する商品を次々と勧めます。
- 複数の業者が自宅を訪れ、次々と商品売りつける悪質なケースもあります。



助言

- 販売員が嘘の説明や大げさな説明をすることもあるので、話を鵜のみにしないようにしましょう。
- 本当に必要なものか、よく考えてから契約しましょう。不審を感じたらきっぱりと断りましょう。
- 不安な場合は契約前に家族や信頼できる身近な人に相談しましょう。