

## 令和7年度 高校向けアントレプレナーシップ教育出張授業 募集要項

※本事業の実施は、令和7年2月定例愛知県議会(3月24日閉会)における予算の成立を条件とします。

---

### 1 本事業の目的

県が高校生等を対象に、多様なキャリアの選択肢を知る機会や、どのような職業についても必要となるアントレプレナーシップ(チャレンジ精神、創造性等)の重要性を理解する機会を提供し、将来の選択肢の幅を広げ、様々なフィールドで活躍できる人材を育成するため、県内の高校等に対し、総合的な探究の時間等で起業家等による出張授業を実施します。

### 2 本事業の内容

高校生等の新たなキャリアの選択肢を知る機会や、アントレプレナーシップの重要性を理解する機会を確保するため、授業の中で、起業や事業創出に携わる方から、自身のキャリアや事業を行うきっかけを聞く等の出張授業を実施します。

#### (1) 実施高校

県内の高校・高等専門学校(公立・私立)

#### (2) 実施規模

20校程度(申込先着順)

#### (3) 開催期間

令和7年5月1日から令和8年3月19日までのうち1日

※実施が決定した高校等と4月以降に個別に調整の上、日程を決定します。

#### (4) 人数・時間

##### (ア) 人数

- ・原則としてクラス単位での実施とする
- ・学校側で同時受講が可能な環境(例:受講者全員が入れる場所、オンラインでの視聴環境等)を準備可能な場合は学年単位での受講も応相談

##### (イ) 時間

- ・原則として連続する約90分間の授業時間で実施する(例:連続する2コマ等)
- ・間に昼休憩を挟む、もしくは90分間確保できない場合は要相談  
(例:1コマが40分×2=80分しか用意できない)
- ・別日での分割開催は不可(例:初日45分⇒翌日45分等)

#### (5) 実施内容

(ア) タイムスケジュールの例(2コマ(90分)程度の場合)

| 時間   | 内容                                | 詳細                                                                                                       |
|------|-----------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 5 分  | オープニング                            | 高校およびファシリテーターから趣旨説明                                                                                      |
| 10 分 | 会社や起業についてレクチャー                    | ファシリテーターから、会社の仕組みや起業についてのレクチャー                                                                           |
| 60 分 | 起業家等による講演<br>・講演 15 分<br>・対話 45 分 | ①どのような事業に携わっているか？、②どんな学生時代だったか？、③その時の経験で今と繋がっている原体験は？、④起業のきっかけは？、⑤失敗と試行錯誤の経験は？<br>※双方向の対話など状況に合わせて検討します。 |
| 10 分 | クロージング                            | AICHI STARTUP SCHOOL 告知(令和 6 年度の参加者の声、応募告知)                                                              |

#### (イ) 実施テーマ

下記の 3 分類から選択してください。ご希望のテーマに合わせて事業者と打ち合わせの上で派遣する講師を調整します。別紙「授業テーマ別講師例」をご参考ください。

※スケジュール等の都合でご希望に添えない場合があります。ご了承ください。

※令和 7 年度の実施事業者は未定のため、一部変更になる可能性があります。

- ①社会課題解決型（SDGs、グローバル、AI・テクノロジー、教育・医療・健康、データサイエンス、スポーツ、環境、農業・食など）
- ②イノベーション型（SaaS、MaaS、EC、ビジネス解決など）
- ③イントレプレナー型（大企業での新規事業立ち上げなど）

#### (6) 参加費

無料

#### (7) その他参加条件

ご応募に際しては以下の条件を遵守してください。

- ・本事業の説明会（4～5 月に 2 回開催予定）への担当教員の参加
- ・実施に向けた調整（事前打合せ 2～3 回程度）
- ・音響や資料投影のための機材準備、資料の印刷
- ・授業のオープニングでの趣旨説明
- ・授業実施後に学生/学校へのアンケート回答回収

#### (8) 授業実施までの業務フローの例

|   | 内容   | 目安           | 詳細                                                                             |
|---|------|--------------|--------------------------------------------------------------------------------|
| 1 | 申込   |              | 授業実施時期やテーマなど、申込書にご記入のうえ、メールで提出をお願いします。                                         |
| 2 | 実施決定 | 申込後<br>2 週以内 | 申込後 2 週以内に、メールにて実施可否を回答します。<br>※ただし令和 7 年 2 月定例愛知県議会における予算の成立日（3 月 25 日）以降とします |

|   |                  |              |                                                                                     |
|---|------------------|--------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| 3 | 事前説明会            | 4～5月に開催予定    | 授業内容の説明、希望起業家の申込方法の説明等の授業を作っていく上で必要な事項を説明します。STATION Aiでの開催を予定しております。               |
| 4 | 本申込              | 授業実施<br>7週間前 | 日程の仮確定及び登壇起業家の希望を提出していただきます。申込方法は別途お知らせします。                                         |
| 5 | 講師確定             | 授業実施<br>5週間前 | 事務局で起業家との調整を行います。起業家の都合次第では、他の起業家を推薦させていただき、日程とご希望の合う起業家を決定いたします。                   |
| 6 | 事前打合せ<br>(オンライン) | 授業実施<br>4週間前 | 授業に向けた打ち合わせを行います。<br>学校と運営・起業家とで授業前打合せを行います。<br>※基本、打合せは2回で完結予定です。3回以降は必要に応じて実施します。 |
| 7 | 授業実施             | 授業当日         | 学校にて、音響・資料投影設備等の準備をお願いします。授業の進行は運営スタッフや講師が行います。                                     |
| 8 | 授業後              | 授業当日<br>～3日後 | アンケートに回答いただきます。<br>学生・学校それぞれアンケートにご回答いただきます。                                        |

#### 申込期間

令和7年3月14日から令和7年4月30日まで

※定数に達しましたら受付を終了します。

#### (10) 申込方法

愛知県スタートアップ推進課のWebサイトから申込書をダウンロードの上、申込書を添付しメールにてお申込みください。

- ・ Webサイトタイトル：

「令和7年度 高校向けアントレプレナーシップ教育出張授業の実施高校を募集します！」

- ・ WebサイトURL：

<https://www.pref.aichi.jp/soshiki/startup/startup-school2025-demae.html>

メール：

[startup@pref.aichi.lg.jp](mailto:startup@pref.aichi.lg.jp)

※実施が決まりましたら、申込後2週間以内にメールにて返信いたします。

(ただし令和7年2月定例愛知県議会における予算の成立日(3月25日)以降とします)

#### (11) 留意事項

- ・ 実施決定後の辞退・キャンセルはご遠慮ください。
- ・ 本事業は委託事業により実施します。いただいた情報は委託事業者に共有します。
- ・ 担当の教諭が変更となった場合は、後任の教諭の連絡先をご連絡ください。
- ・ 本事業における取組は、起業家教育の普及のために本事業Webサイトにおいて公表することがあります。

(12) 問合せ先

申込にあたり、ご不明点等がございましたら、下記にご連絡ください。

愛知県経済産業局革新事業創造部スタートアップ推進課

創出・成長支援グループ 高橋

メール : [startup@pref.aichi.lg.jp](mailto:startup@pref.aichi.lg.jp)

電話番号 : 052-954-6859

# 授業テーマ別登壇者例

## 起業家候補(社会課題解決型)

### 親孝行×起業



加治木基洋 さん

<https://fukugyo-sensei.net/teachers/1568>

株式会社Piety

#### 【プロフィール】

学生時代に起業。若い世代に自分の可能性を信じる機会を提供していけたらと思います。

キャリア教育

IT

起業

障害・福祉

「誰もが家族を心から愛し大切にできる世界」を目指している株式会社Pietyの代表です。ビデオレターギフト「テレチャウ」も運営中。大切な人に「ありがとう」と気軽に伝えられる文化づくりを目指しています。カゾケテラスという研究会もやっています。「Forbes世界を変える30歳未満」を多数輩出する起業家集団MAKERS 9期生に採択の経験もあります。学生時代に起業した経験のお話や現在の取り組みについて、学生さんと近い距離感でお話することが可能です。

### 環境保全・SDGs×起業



富本龍徳 さん

<https://fukugyo-sensei.net/teachers/2108>

幸海ヒーローズ

#### 【プロフィール】

ドキドキワクワクした時間を皆さんと一緒に過ごしたいですっ！！

キャリア教育

起業

宇宙・バイオ

地域活性・観光

生物

コンブを単なる食材と捉えず、森林に代表されるグリーンカーボンの約5倍のCO2を吸収する温暖化対策に寄与する海藻としての機能に着目。地元漁協と連携して、海の環境保全に貢献するコンブを栽培・活用。アメリカ留学をしたり、民間の中でも社団法人の在職経験があったり、自身が事業を行っているユニークな経験から子供たちに生き方の選択肢の提示ができる他、現在行っているのがコンブを扱った環境に関しての事業なので、食育はもちろん、脱炭素(海はブルーカーボン)、SDGs、海洋など様々な切り口での授業が可能です。

## 起業家候補(イノベーション型)

### SaaS×起業



加藤厚史 さん

<https://fukugyo-sensei.net/teachers/2137>

株式会社Subtitle

#### 【プロフィール】

人に何かを教えることは苦手ですが、人から何かを学ぶことは得意です。

キャリア教育

起業

京都大学大学院卒業後、中京テレビに入社。その後、株式会社エイチームに転じ、人事や新規事業の立ち上げを行い、取締役として2012年に東証一部上場を経験。2016年に独立し、株式会社スタメンを創業。人と組織に関する、エンゲージメント領域のSaaS「TUNAG」をリリースし、2020年に創業4年で東証グロース市場に上場。2022年末に創業メンバーの副社長にバトンタッチする形で社長を退任し、新たに株式会社Subtitleを設立。個人的な気持ちとしては、起業をむやみに薦める気はありませんが、就職だけではない一つの選択肢として持ってもらえるのは今後の生き方の幅を広める上で良いのではないかと考えています。

### 地域活性・人材開発×起業



遠藤洋之 さん

<https://fukugyo-sensei.net/teachers/2215>

株式会社SAKURUG

#### 【プロフィール】

ひとの可能性を開花させる企業であり続ける このビジョンの為に頑張ります！！

IT

起業

グローバル・海外

地域活性・観光

DEIを渋谷からアフリカに！(株)SAKURUG(サクラグ)を経営しています。DEIを推進する採用マッチングプラットフォーム「Sangoport」の運営、システム開発支援/Web制作/人材事業。教員免許取得経験があります。何も無い所からの起業であたりビジネスでの地方創生や計画しているアフリカ進出まで幅広くお話をすることができます。

## 起業家候補(イントレプレナーシップ型)

### イノベーション×イントレプレナー



坪井祥太 さん

<https://fukugyo-sensei.net/teachers/2103>

株式会社Subtitle

#### 【プロフィール】

社会の課題に自ら問いを立て、実際に社会を良くするための本質的な学びを共に探究したい

キャリア教育

起業

金融・経済

地域活性・観光

三菱重工に12年勤務し海外向け電力プロジェクトや新規事業開発に携った後JICAプログラムでミャンマーへ長期出張派遣。帰国後Accentureに転職し企業のイノベーション創出や新規事業開発に関与してきました。加えて途上国向け国際協力NPOの理事として3年、アジアの途上国のラストマイルにイノベーションを届けるスタートアップで1年活動した経験をもつ。現在は教育変革を目指す日本のインパクトスタートアップで事業開発を担当。学生向け国際理解教育、イノベーション教育、デザイン思考ワークショップ等の提供が可能です。

### 地域活性・人材開発×起業



増田清香 さん

<https://fukugyo-sensei.net/teachers/2215>

株式会社カドリ

#### 【プロフィール】

希望に満ち溢れた社会をつくりたいという想いで活動しています。

キャリア教育

起業

グローバル・海外

人事系のコンサルティング会社で約10年勤務。そののちベトナムで研修ビジネスの立ち上げ、シンガポールで法人の立ち上げを経験。その後帰国し自分の会社を立ち上げました。こちらが知っている知識を伝える場というよりは、私の経験や社会の動向について生徒さんがどのように考え、自分はどうしたいのかを言葉にする。そんな場が創られれば願っております。海外での経験、自ら一歩踏み出す経験についてお話することが可能です。また本業は企業研修の講師をしておりますので双方の授業の組立には自信があります。